



Wir sind eine der marktführenden Firmen für Endoskope und chirurgische Instrumente in der Schweiz. Als Verstärkung für unser Beraterteam suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung

Verkaufsberater/in im Aussendienst Minimal invasive Chirurgie/Videoendoskopie

Ihre Aufgaben

Die Haupttätigkeiten sind die Beratung und der Verkauf von Instrumenten und Gerätschaften für die Bereiche Chirurgie, Gynäkologie, Orthopädie, Neurologie, Urologie, HNO und Hygiene. Ebenfalls zu den zentralen Aufgaben gehören die Kundenpflege, eine kompetente Betreuung der Projekte, die gezielte Akquisition und eine strukturierte Marktbearbeitung. Die aktive Mitarbeit und Repräsentationspflichten an nationalen Messen, Workshops und Schulungen runden Ihren Aufgabenbereich ab.

Ihr Profil

Sie verfügen über einen medizinischen oder naturwissenschaftlichen Background, haben bereits Erfahrung im Aussendienst oder kennen die Abläufe im Operationssaal (z.B. als TOA). Neben Ihrer Muttersprache Deutsch sind weitere Sprachkenntnisse jederzeit willkommen. Zu Ihren Stärken gehören selbstständiges Arbeiten, Verkaufsflair und Sie schätzen den Umgang mit Menschen und Technik. Sie überzeugen durch einen sympathischen Auftritt und eine hohe Fach- und Sozialkompetenz. Das Präsentieren unserer Produktpalette und die Kundenbetreuung bereiten Ihnen Freude und dank unserem guten Namen sind Sie immer ein willkommener Partner.

Ihre Chance

Wir bieten Ihnen die Chance, sich in einem zukunftsweisenden Markt mit Top-Produkten und professioneller Schulung zu etablieren. Ein dynamisches Team sowie eine entwicklungsfähige Aufgabe mit Weiterbildungsmöglichkeit in einer soliden und wachsenden Unternehmung warten auf Sie. Haben wir Sie neugierig gemacht? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen.

Haben Sie Fragen? Rufen Sie uns an! Herr Jérôme Ammann, Verkaufsleiter, gibt Ihnen gerne weitere Auskünfte (Telefon 079 772 95 42).

Bitte senden Sie Ihre Unterlagen inklusiv Foto an
Herr Rémy Treier, Treier Endoscopie AG, Kreuzmatt, 6215 Beromünster.